



**DIŞ Ticaret Departmanınız**

# Türkiye'nin Tek DIŞ Ticaret Departmanı

İster ihracat yapın, ister yeni başlayın  
en uygun departman hizmeti burada!

# Neden UTİD?

## Profesyonel Ekibe Sahibiz

Her biri alanında uzman ekiple profesyonel hizmet vermek için çalışıyoruz.



## İhracat Garantisi Veriyoruz

Nokta atışı çözümlerimiz sayesinde kısa bir sürede ihracata başlamanızı sağlıyoruz.

## Süreklilik Arzediyoruz

Ticaret süreklilikle kazandırır! İhracatçılarımıza müşterileriyle sağlam ilişkiler kurdurarak sürekliliği sağlıyoruz.

## Şeffafız

Hizmetlerimizin hesap verilebilirlik ve şeffaf olması açısından hizmet paketleri oluşturduk. Bu sayede aldığınız hizmeti bilir ve hizmet paketlerinde belirtilen ücretler haricinde ekstra bir ücret ödemezsiniz.

## Süreçleri Takip Edebiliyorsunuz

Firmanıza verilen her hizmeti anlık olarak size verilen şifre ile sisteme girerek takip edilmesi gereken her adımı takip edebiliyorsunuz.



## Firmanıza Entegre Oluyoruz

Firmanıza tam entegre oluruz sizin markanız altında departmanınız gibi çalışırız.



## Özel Çözümler Üretiyoruz

Firmanın ihtiyaç duyulan tüm kaynaklara göre ve ihracatını artıracak tüm çözümleri analiz edip en kısa sürede hayata geçiriyoruz.

## Gizliliğe Önem Veriyoruz

Departmanı olduğumuz firmaya ait tüm bilgiler ve ticari sırların gizliliği prensibi ile çalışıyoruz.





# İhracata İlk Adımınızı Güvenle Atın

İhracata başlayacak herkesin atması gereken bazı adımlar vardır. Bu adımları bizimle attığınızda, ihracata ilk adımınızı güçlü ve bizimle güvende atacaksınız.

Firmaların, dış pazarlara açılmaları ve uluslararası pazarlarda rekabet edilebilir bir konuma ulaşmaları için gerekli altyapı eksikliklerinin tespit edilerek, **“İhracat Eylem Planı”** oluşturulmasını kapsamaktadır.

## İhracata İlk Adım Paketi

# Paket İçeriği

Ön görüşmeleri tamamlanmış ve anlaşma aşamasına gelmiş satışlar için, satış sözleşmesinin yapılması.

Fiyatta karşılıklı mutabakat sağlanmasının ardından ödeme şeklinin kararlaştırılması.

Bu ödeme şekillerinden biri seçildikten sonra teslim şeklinin görüşülmesi.

Hangi ulaşım yolunun tercih edileceği görüşülüp bu esaslarda belgelerin hazırlanması.

Siparişin resmi evraklarla kayıt altına alınmasının ardından malın üretimi için fabrikaya bilgi verilmesi.

Teslimatı hangi gün yapacağı, malın ne olduğu, miktarı vb tüm bilgiler karşılıklı görüşülerek siparişin teslim tarihinin netleştirilmesi.



# E-İhracat İle Döviz Kazanın!

E-İhracat yolculuğunuzda ürünleriniz ve şirketiniz yalnız değil. Dijital dünyada tüm adımlarınızda yanınızdayız!

E-İhracat paketi ile verdiğimiz hizmetler tüm dünyada en doğru verilere ulaşmanıza, doğru hedef kitleye uygun ürünleri yapınıza uygun global platformlarda sunmanıza yardımcı olur.

# Mikro İhracat (E-İhracat) Paketi

## Paket İçeriği

Pazar Araştırması

---

Ürünlerinize Uygun Global Pazar Yeri Tespiti ve Üyeliklerin Yapılması

---

Global Pazar Yeri Yönetimi

---

E-ihracat Altyapısı Web Tasarım ve (Optimizasyon) İyileştirme Hizmetleri

---

Google ve Sosyal Medya Reklam Hizmetleri

---

Sosyal Medya Yönetimi



# Operasyonlarınızı Daha Verimli Hale Getirin

İhracat Operasyon Paketi, firmanızın tüm ihracat, lojistik ve gümrük operasyonlarını yürüterek, başarılı bir şekilde sonuçlandırırız.

İhracat satış işlemlerinin tümü belli bir prensip dâhilinde yürütülmektedir. Her şirket kendi kurallarını koyar ve **İhracat Operasyonel Süreç** bu kurallara bağlı olarak aksatılmadan yürütülür. **Büyük ve küçük firmaların tümünde işlemler aynıdır.**



# İhracat Operasyon Paketi

## Paket İçeriği

Ön görüşmeleri tamamlanmış ve anlaşma aşamasına gelmiş satışlar için, satış sözleşmesinin yapılması.

Fiyatta karşılıklı mutabakat sağlanmasının ardından ödeme şeklinin kararlaştırılması.

Bu ödeme şekillerinden biri seçildikten sonra teslim şeklinin görüşülmesi.

Hangi ulaşım yolunun tercih edileceği görüşülüp bu esaslarda belgelerin hazırlanması.

Siparişin resmi evraklarla kayıt altına alınmasının ardından malın üretimi için fabrikaya bilgi verilmesi.

Teslimatı hangi gün yapacağı, malın ne olduğu, miktarı vb tüm bilgiler karşılıklı görüşülerek siparişin teslim tarihinin netleştirilmesi.



# Teşviklerle İhracatınızı Güçlendirin

İşletmenizin ihracat potansiyelini en üst düzeye çıkarmak amacıyla sunduğumuz özel strateji ve **İhracat Teşvik Paketi** ile işletmenize değer katıyoruz.

Teşvik paketi ile, iş modelinizi kavrayıp, bu iş modeli ve ihtiyaçlarınız çerçevesinde ortaya çıkan iş planınızın gerekliliklerini belirleyerek bunların devlet destekleri ile nasıl finanse edileceğini tanımladığımız işler bütünüdür.

# İhracat Teşvik Paketi

## Paket İçeriği

Müşteri teşvik potansiyelinin tespiti: Müşteri hangi faaliyetleri için teşvik alabilir?

Bu faaliyetleri yaparken teşvik almasını engelleyecek hususlar var mı, varsa nasıl çözümüne gideriz.

Faaliyet nasıl yürütülmeli, evraklar nasıl düzenlenmeli? Örneğin; Sözleşmeler, faturalar, ödemeler teşvik mevzuatına uygun mu? Kontrol ederiz.

Hangi ulaşım yolunun tercih edileceği görüşülüp bu esaslarda belgelerin hazırlanması.

Siparişin resmi evraklarla kayıt altına alınmasının ardından malın üretimi için fabrikaya bilgi verilmesi.

Teslimatı hangi gün yapacağı, malın ne olduğu, miktarı vb tüm bilgiler karşılıklı görüşülerek siparişin teslim tarihinin netleştirilmesi.



# Dağıtım operasyonlarını genişletmenin uygun maliyetli yolları

Lojistik Paketimiz, verimli bir Lojistik stratejisinin geliştirilmesini ve uygulanmasını, ölçülmesini ve sürekli iyileştirilmesini sağlayarak maliyetlerinizin optimize edilmesini sağlayacaktır.

Gerekli araç kaynaklarının en uygun sayısını ve türünü belirlemek için; kaynakların en iyi olduğu yer ve altyapı gereksinimleri, ihtiyaçlarınıza özel tüm analizlerimiz ve çözümlerimiz açık ve öz bir mantıkla sunulur ve uygun olduğu durumlarda maliyetlendirilir ve tarafınıza sunulur.

# Lojistik Operasyon Paketi

## Paket İçeriği

Ürünün hazır olması halinde partner lojistik firmalar ile iletişim ve en uygun taşıma şekli ile en avantajlı sürecin belirlenmesi.

---

Lojistik firması ile hazırlanan konşimento evrakları imzalanıp kaşelenerek sevkiyata hazır hale getirilmesi.

---

Gümrük görevlisinin istediği dolaşım Belgesi evrakları (ATR, Euro, konşimento belgeleri, Menşe şahadetnamesi vb.) teslim edilmesi.



## Profesyonel İhracat

Nokta atışı çözümlerimiz sayesinde, kısa bir süre içerisinde ihracata başlamanıza, ihracat yapıyor iseniz var olan pazarlarınızı genişletmenize ve hatta bazı pazarlarda lider firma pozisyonuna gelmenizi sağlıyoruz.

Eğer yurtdışı pazarına yönelik kurumsal kimlik çalışması ile birlikte bulunabilirliğinizi arttırarak sürdürülebilir bir ihracat hedefliyorsanız, bu paket tam size göre!

## İhracat Paketi

# Paket İçeriği

Firmanın ve ürünün mevcut durum analizi.

Hedef ülkelerin ve pazarların belirlenmesi.

Belirlenen hedef pazarlardaki potansiyel müşterilerin online olarak tespiti.

Tüm eleme kriterlerinden sonra titizlikle seçilen potansiyel ve gerçek müşterilerin İLETİşİM bilgileri listesinin hazırlanması. (Telefon Numarası, Mail Adresi, Sosyal Medya, Websitesi.)

Potansiyel müşterilerin listelenmesi, güncellenmesi ve kategorize edilerek raporlanması.

Tamamlanan detaylı potansiyel müşteri listesi ile kapsamlı pazar araştırma raporunun hazırlanması.

Kurumsal kimlik çalışmalarının yapılması.

Uluslararası Pazarlamaya uygun Kurumsal Sosyal Medya yönetim sisteminin kurulması.

Detaylı potansiyel müşteri listesi üzerinden Mailing Marketing Sisteminin kurulması.

Potansiyel müşterilerin tamamına telefon aramaları gerçekleştirilip yetkili personel ile iletişim sağlanacak.

rn ve sektör dinamiklerine göre gerekli B2B sitelerine üyelik işlemleri gerçekleştirilecektir.

Fuar planlama, bayii ve şube oluşturma hizmetleri.

Satış gerçekleştiğinde ödeme ve tüm operasyonel sürecin takibi.

Gümrük süreçleri takibi ve nakliye organizasyonu.

rnlerin fabrikanızın çıkışından müşteriye ulaşana kadar tüm süreç kontrol edilip tarafınıza raporlanacak.



## Başarılı ve Sonuç Alıcı Pazar Araştırmaları

Hedef Pazar Araştırma, ihracata hangi pazarlardan başlayacağını bilmeyen veya mevcut pazarlarını genişletmek isteyen işletmelere sunduğumuz kapsamlı bir çalışmadır.

Hangi ülkelere ihracat yapmak istediğinizi belirleyip hedef pazarların nüfusu, ekonomik büyüklüğü, alım gücü, ihracat gereksinimleri, rekabet ve diğer faktörler gibi önemli unsurlarını araştırıyoruz.



## Pazar Araştırması Paketi

# Paket İçeriği

Hedef pazarların ve ülkelerin belirlenmesi. (Güncel vergiler ile hazırlanmış ürünlerin ve hizmetlerin aktif satışının en yoğun olduğu bölgelerin rakamsal veriler ile detaylı bir şekilde belirlenmesi.)

Belirlenen hedef pazarlardaki potansiyel müşterilerin online olarak tespiti.

Potansiyel müşterilerin listelenmesi, güncellenmesi ve kategorize edilerek raporlanması.

Tüm eleme kriterlerinden sonra titizlikle seçilen potansiyel ve gerçek müşterilerin İLETİŞİM bilgileri listesinin hazırlanması. (Telefon Numarası, Mail Adresi, Sosyal Medya, Websitesi.)

Tamamlanan detaylı potansiyel müşteri listesi ile kapsamlı pazar araştırma raporunun hazırlanması



# Başarılı Uluslararası Pazarlama Stratejileri ile Öne Çıkın

Markanızın hedef kitlesine, en etkin şekilde ulaştırmayı hedef olarak çalışmalar gerçekleştiriyoruz.

Hedef ülke dillinde site kurulumu ve içerik oluşturma ile yerel kültüre ve dil özelliklerine uygun bir dijital kimlik sağlıyoruz. Şeffaf ve sabit ücretli hizmet yaklaşımımızla, işletmenizin uluslararası pazarda başarıya ulaşmasını hedefler ve dijital pazarlama teknikleriyle müşteri memnuniyetini sağlıyoruz.

# Uluslararası Pazarlama Paketi

## Paket İçeriği

Stratejik pazarlama planlamasının yapılması.

Online Marketing Sistemlerinin Kurulması

Uluslararası Pazarlamaya Uygun Kurumsal Sosyal Medya Yönetim Sistemlerinin Kurulması

Telefon Aramalarının gerçekleştirilmesi. (Whatsapp , Viber , Skype vb.)  
(Tüm Konuşmalar Haftalık Raporlarla Tarafınıza İletilecek)

Sanal Pazarlar, Uluslararası Dernekler, Dergiler, Yayın Kuruluşları ve B2B Sitelerine Üyelik İşlemleri ve Yönetimi

İş organizasyonunun yapılması.

Ürün geliştirme çalışmaları ile müşteri ilişkileri yönetim sisteminin geliştirilmesine katkı verilmesi.

Ürün fiyatlandırma ve tutundurma çalışmalarının yapılması.

İşletmenin bütçeleme çalışmalarına katkı verilmesi.



## İthalatınızı Profesyonel Yapın

İthal etmek istediği ürünlerin istediğiniz kalite ve niteliklerde uygun fiyata ve zamanında size ulaşması için gerekli tüm süreçleri yürütüyor ve anahtar teslimi çözümler sunuyoruz.

İthal etmek istediğiniz ürünlerle ilgili olarak uluslar arası pazarlarda detaylı üretici/tedarikçi araştırması yapıyor, elde edilen verileri kalite, fiyat, zaman ekseninde birlikte değerlendirip tedarik sürecini başlatıyor, lojistik ve gümrük sürecini etkin, verimli, hızlı ve en düşük maliyetli bir şekilde yürüterek ürününüzün deponuza kadar ulaşmasını sağlıyoruz.

# İthalat Paketi (Pro)

## Paket İçeriği

Eşya ile ilgili G.T.İ.P. tespiti.

İthal edilecek ürünle ilgili pazar araştırması yapılması.

İthal edilecek eşya ile ilgili olarak mevzuat çalışmasının yapılması.

Maliyet hesaplaması.

Lojistik işlemlerde sipariştten itibaren tüm aşamaların takibi.

Nakliye firmasından malların varışını ve evrak bilgilerinin takibi.

Vesaiklerin (varsa) konşimento cirolarını yaptırılması.

Ordinonun alınması.

Orijinal tasdikli ilgili belgelerin tasnifinin yapılarak operasyon departmanına teslimi

Gümrük beyannamesi tescili ve işlemlerin takibi.

Gümrük kabul ve tescil işlemine başlayarak malın muayenesinin yapılması.

Eksiklik, hasar veya hata durumunda tutanakların tutulması ve ilgili birimlerin bilgilendirilmesi.

İlgili teminat veya vergi ödemelerinin yapılması.

Gümrükleme işlemi biten malların firmaya teslimi.

Elektronik Arşivleme.

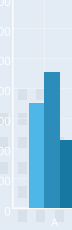
Evrak teslim formu ile evrakların tarafınıza teslim edilmesi.

İthalat Lisansı

# Nasıl Entegre Oluyoruz?

## 3. İkinci Toplantı

Durum analizi etmemizin ardından, hangi paketlerimizle güçleneceğinize birlikte karar verip bu başarıya giden yol haritanızı oluştururuz.



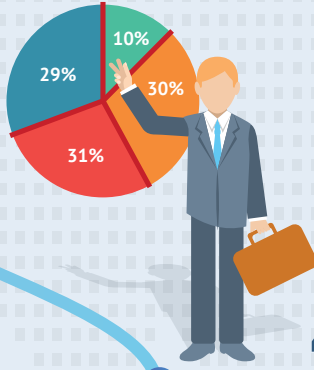
## 1. Tanışma

Firmanızı, hedeflerinizi ve ihracat deneyimlerinizi konuşacağımız bir ilk toplantı düzenleriz.



## 5. Artık Departmanınız!

Firmanızı ve ürününüzü artık tanıyoruz. Tüm dış ticaret işlerinizi sizin adınıza (atacağımız her adımda sizden onay alarak) yapmak için departmanınız olarak biz hazırız.



## 4. Altyapı Hazırlığı

Firmanıza özel CRM yazılımı tarafınıza sunar, yurt dışına açık hattı olan bir telefon ile şirketinize ait ve bize tahsis edilecek bir e-mail hesabı açılmasını sizden talep ederiz.



## 2. Durum Analizi

Firmanızın ve ürününüzün mevcut durumunun tespitini yapar iç ve dış çevrenizi, güçlü ve zayıf yönlerinizi, fırsatları ve tehditleri değerlendiren bir SWOT analizi çıkarırız.



+90 312 365 88 43



info@utid.com.tr



Atatürk Bulvarı Sıhhiye Merkez İş Hanı  
4. Kat No:46/42 Sıhhiye, Çankaya/Ankara



utid.com.tr

**DIŞ TİCARET**  
**DEPARTMANINIZ**